

Aladar Tepelea wird Partner bei promerget

KI-native M&A-Boutique erweitert ihre Partnerschaft und bringt KI-gestützte Transaktionsbegleitung zu Eigentümern, Investoren und in neue Branchen

Lahnstein, 15. Oktober 2026 – Die promerget GmbH, KI-native M&A-Boutique für den Mittelstand in der DACH-Region, hat Aladar Tepelea zum Partner ernannt. Gemeinsam mit Gründer Johann Horch wird Tepelea das Angebot von promerget auf Private-Equity- und Venture-Capital-Gesellschaften, Vermögensverwalter und Unternehmer ausweiten und die Plattform für Partner aus weiteren Branchen öffnen.

promerget verbindet praktische Transaktionserfahrung mit 300 KI-Agenten unter Führung von sechs eigenen Lead-Agenten, die jede Phase einer Transaktion abdecken: Target-Suche (ATLAS), Financial Due Diligence (NEXUS), Legal Due Diligence (CIPHER), Bewertung (QUANTUM), Käufer- und Partner-Matching (VECTOR) sowie Post-Merger-Integration (ORACLE). Die Agenten arbeiten parallel statt nacheinander; jede kritische Entscheidung bleibt beim Menschen. Der Fokus liegt auf FinTech/WealthTech und Travel Tech mit Transaktionsgrößen von 10 bis 250 Millionen Euro. promerget begleitet Sell-Side-, Buy-Side- und Buy-and-Build-Mandate einschließlich Post-Merger-Integration.

Johann Horch bringt die Praxiserfahrung hinter dem Modell mit: Innerhalb von drei Jahren hat er zehn Übernahmen geführt, sieben Marken, zehn Standorte in fünf Ländern und rund 300 Mitarbeitende auf eine Plattform integriert und den Exit an einen Private-Equity-Investor abgeschlossen.

Aladar Tepelea hat Unternehmen aufgebaut, mit ALLINDEX Investmenttechnologie entwickelt und beschäftigt sich seit Langem damit, wie künstliche Intelligenz die Arbeitsweise von Unternehmen verändert. Er bringt ein gewachsenes Netzwerk aus Eigentümern von Vermögensverwaltern, Private-Equity- und Venture-Capital-Investoren sowie Unternehmern aus unterschiedlichen Branchen mit.

„In der alten Welt haben Menschen die Fleißarbeit gemacht. Heute erledigen das unsere Agenten – und das schafft uns Raum für das, was jede Transaktion entscheidet: Vertrauen, Verhandlung und das Gespräch mit dem Eigentümer. Mit Aladar gewinnen wir einen Partner, der genau diese Beziehungen und ein tiefes Technologieverständnis mitbringt“, sagt Johann Horch, Gründer und Geschäftsführer von promerget.

„Was passiert, wenn jahrzehntelange Deal-Erfahrung auf Hunderte KI-Agenten trifft? Das will ich herausfinden – und dafür sorgen, dass Eigentümer und Investoren als Erste davon profitieren“, sagt Aladar Tepelea, Partner bei promerget.

Ab sofort bietet promerget:

- Private Equity, Venture Capital und Vermögensverwalter: KI-Agenten direkt im eigenen Dealflow – mehr geprüfte Targets, schnellere Entscheidungen.
 - Unternehmer: persönliche Begleitung durch die gesamte Transaktion, von der ersten Idee bis zum Closing und darüber hinaus.
 - Partner aus anderen Branchen: gemeinsames Training der Agenten auf neue Märkte und geteiltes Wissen.
-

Über promerget

Die promerget GmbH mit Sitz in Lahnstein ist eine KI-native M&A-Boutique für den Mittelstand in der DACH-Region. Das Unternehmen verbindet jahrzehntelange Transaktionserfahrung mit eigenen KI-Agenten für Target-Suche, Due Diligence, Bewertung, Käufer-Matching und Post-Merger-Integration. Der Fokus liegt auf FinTech/WealthTech und Travel Tech mit Transaktionsgrößen von 10 bis 250 Millionen Euro. Mehr unter www.promerget.com.

Pressekontakt

Johann Horch, Geschäftsführer · promerget GmbH · Zum Helmestäl 5 · 56112 Lahnstein
info@promerget.com · www.promerget.com